

Wir gehören zu den innovativsten Mittelständlern Deutschlands. Wir sind ein familiengeführtes Unternehmen der Elektroindustrie und produzieren als Spezialist für E-Durchlauferhitzer energieeffiziente Warmwassergeäte. Wir leben Verantwortung und machen intelligente und energieeffiziente Warmwasserversorgung zum weltweiten Standard. Wir setzen uns dafür ein, "Heizung und Warmwasserversorgung voneinander zu trennen" für eine Zukunft ohne fossile Brennstoffe. Wir suchen Vordenker und Vorbilder für Effizienz. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort eine

## Internationale Vertriebsunterstützung (m/w/d)

### Diese Aufgaben erwarten Sie

- > Positionierung unserer Produkte und Services bei internationalen Investoren, Bauträgern, Generalunternehmern, Architekten, Planern und Wohnungswirtschaftsunternehmen
- > Identifizierung, Qualifizierung und Akquirierung von internationalen Gewerbe- und Wohnbau Projekten mit Fokus Europa, Middle East und Asien
- > Beratung und Unterstützung von Projektentscheidern hinsichtlich produkt- und anwendungsbezogener Aspekte
- > Proaktive Projektbetreuung und -verfolgung bis zur eigenverantwortlichen Auftrags- und Lieferabwicklung im internationalen Warenverkehr
- > Initiierung und Platzierung von Maßnahmen zur Vermarktung und Verkaufsförderung unserer Produkte
- > Markt- und Wettbewerbsanalysen
- > Enge Zusammenarbeit mit den bestehenden Innen- und Außendienstmitarbeitern sowie unseren (externen) regionalen Vertriebspartnern



### ANSPRECHPARTNER:

Melanie Bielenberg

### KONTAKTDATEN:

Telefon 04131-8901-153

### ANSCHRIFT:

CLAGE GmbH  
Pirrolweg 1 - 5  
21337 Lüneburg

### Das bringen Sie mit

- > Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und/oder abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften
- > Fundierte Berufserfahrung im Objektgeschäft und internationalem Vertrieb sowie Erfahrung in Export- und Zollprozessen
- > Englisch fließend in Wort und Schrift, weitere sehr gute Sprachkenntnisse wie z.B. Arabisch, Chinesisch oder Spanisch wären vorteilhaft
- > Ausgeprägte Kommunikationsstärke, hohe Kundenorientierung sowie Verhandlungsgeschick
- > Strukturiert-ergebnisorientierte Arbeitsweise, Organisationstalent
- > Grundlegendes technisches Verständnis
- > Sicherer Umgang mit MS Office-Anwendungen sowie Erfahrung

mit CRM- und ERP-Systemen

### **Das bieten wir Ihnen**

- > Sicherer Arbeitsplatz in einem innovativen und stetig wachsenden modernen Unternehmen
- > Inspirierende Arbeitsatmosphäre in einem dynamischen Team mit internationaler Ausrichtung
- > Persönliche und fachliche Entwicklungsmöglichkeiten für Ihre individuellen Ziele
- > Kollegiales und agiles Arbeitsumfeld
- > Kurze Kommunikationswege und flache Hierarchien
- > Flexible Arbeitszeiten (nach Absprache und Einarbeitung auch tageweise Homeoffice)
- > Fitnessangebot, betriebliches Gesundheitsmanagement, Mitarbeitererevents, Bistro
- > Attraktives Umfeld, schöne Stadt mit hoher Lebensqualität in Niedersachsen?

Informationen über unseren Datenschutz im Hinblick auf Bewerbungen finden Sie im Dokument »Datenschutzhinweise für Bewerber« (<https://www.clage.de/de/datenschutzhinweise-fuer-bewerber>).